

BO  
OM

powered by 

# PAS, PAS X AGENTI e CHATBOT AI

Platform



**DATI, MODELLI E AGENTI AI  
PER TRASFORMARE  
INFORMAZIONI IN DECISIONI,  
SVILUPPO E SUPPORTO OPERATIVO.**

**ANALYTICS E SUPPORTO CONVERSAZIONALE DIALOGANO TRA  
LORO E ORIENTANO MEGLIO SUGGERIMENTI FORMATIVI E  
SUPPORTO MANAGERIALE**

Interroga i dati di **PAS** e **PAS X** in linguaggio naturale e ottieni insight, previsioni e dashboard evolute.

**Agenti** e **Chatbot AI** valorizzano documenti e knowledge aziendale, rendendo ogni informazione immediatamente utilizzabile.



[bo-om.it](https://bo-om.it)



## PAS

People Analytics Suite, raccoglie i servizi dedicati al mondo HR, con l'obiettivo di trasformare dati complessi in strumenti concreti per leggere meglio organizzazione, competenze, mobilità, performance e dinamiche di retention.

## HR

**PAS** trasforma dati HR in insight chiari e azionabili su organizzazione, competenze, mobilità, performance e retention.

**Moduli PAS:** Turnover Analyzer, Performance & Engagement Analyzer, CV Analyzer, Mobility Analyzer

**Chatbot HR:** Skills & Development per una lettura semplice e immediata

Il **Pay Transparency Program di BOOM** è un percorso evolutivo che accompagna le aziende dalla compliance normativa a una gestione strategica e data-driven delle politiche retributive.

## PAS X

Trasformano dati in **insight, punteggi, previsioni** e dashboard avanzate.

### MANUTENZIONE PREDITTIVA

**Manutenzione IoT:** sensori e machine learning monitorano parametri in tempo reale per prevedere guasti, ridurre fermi e costi, ottimizzare interventi, scorte e disponibilità degli asset.

**Per il Sales e Marketing:** prioritizzazione dei lead, campagne mirate e pianificazione data-driven.

### PREVISIONE ACQUISTI

**Power BI** può aiutare negli acquisti valutando i fornitori con KPI puntuali e trend mensili su servizio, qualità, costo e flessibilità. L'obiettivo è migliorare il confronto periodico, rafforzare la gestione contrattuale con SLA e penali, e favorire partnership strategiche con i migliori vendor.

### FORECAST RICAVI/COSTI

Proiezioni finanziarie per una pianificazione strategica più accurata e tempestiva. **Forecasting ricavi/costi** tramite **algoritmi statistici** o **machine learning**, usando dati storici e variabili esterne per migliorare previsioni, scenari what-if, gestione rischi e allocazione risorse.

### PRODUZIONE

L'indicatore **OEE** (Overall Equipment Effectiveness) aiuta a monitorare aree e linee produttive, migliorando disponibilità, performance, qualità ed efficienza tramite dashboard, manutenzione preventiva, ottimizzazione dei flussi, controlli digitali e riduzione degli sprechi.

### RITARDI CONSEGNE

Un modello di **Machine Learning** prevede i ritardi nelle consegne usando dati logistici e geografici, stimando il rischio spedizione e supportando azioni preventive, correzioni operative e comunicazioni tempestive al cliente.

### SALES & MARKETING

**Modelli predittivi** stimano il rischio di abbandono dei clienti, permettendo interventi proattivi, campagne personalizzate, miglioramento dell'esperienza dei top client e strategie di pricing per aumentare la retention.

### PROPENSITY AI MODELS

**Modello AI** di propensione all'acquisto che usa **dati CRM** e transazionali per prevedere l'interesse dei clienti, identificare driver d'acquisto, segmentare l'offerta e ottimizzare campagne marketing aumentando il ROI.

# AGENTI E CHATBOT AI

**Agenti e Chatbot AI** valorizzano documenti e knowledge aziendale, rendendo ogni informazione immediatamente utilizzabile.

## I VANTAGGI:



### Accesso rapido

Procedure, policy e informazioni operative sempre a portata di mano



### Supporto operativo

Affiancamento continuo nella gestione quotidiana dei processi



### Formazione evoluta

Fruizione dinamica e personalizzata dei contenuti formativi



## AGENTI E CHATBOT AI COME LAYER ABILITANTE

Gli **Agenti e Chatbot AI** rappresentano il layer abilitante che collega i dati e i modelli di PAS all'operatività quotidiana delle persone. Attraverso interfacce in linguaggio naturale, rendono accessibili insight, previsioni e contenuti aziendali, trasformando analisi complesse in azioni concrete.

Nel pratico il **chatbot** diventa uno **strumento concreto** per accelerare l'**onboarding**, ridurre il **tempo di ricerca** delle informazioni e rendere più semplice la gestione di **casi operativi complessi**.

### Più autonomia

Ogni collaboratore trova risposte senza dipendere da altri

### Più velocità

Risposte immediate in linguaggio naturale, 24/7

### Più continuità

Supporto costante durante onboarding e operatività quotidiana

## ESEMPI DI CHATBOT E AGENTI BOOM



### Chatbot Operation

Formazione aziendale personalizzata e aggiornata, accessibile tramite prompt istantanei



### Chatbot Procurement

Accesso immediato a dati, acquisti e interazioni con i fornitori



### Generative Learning

Valorizza la formazione esistente per creare contenuti più dinamici e personalizzati



### Leadership Training

Supporta i manager nella gestione e nello sviluppo delle persone



### Chatbot HR

Onboarding, policy e procedure HR consultabili in linguaggio naturale



### Chatbot Copilot

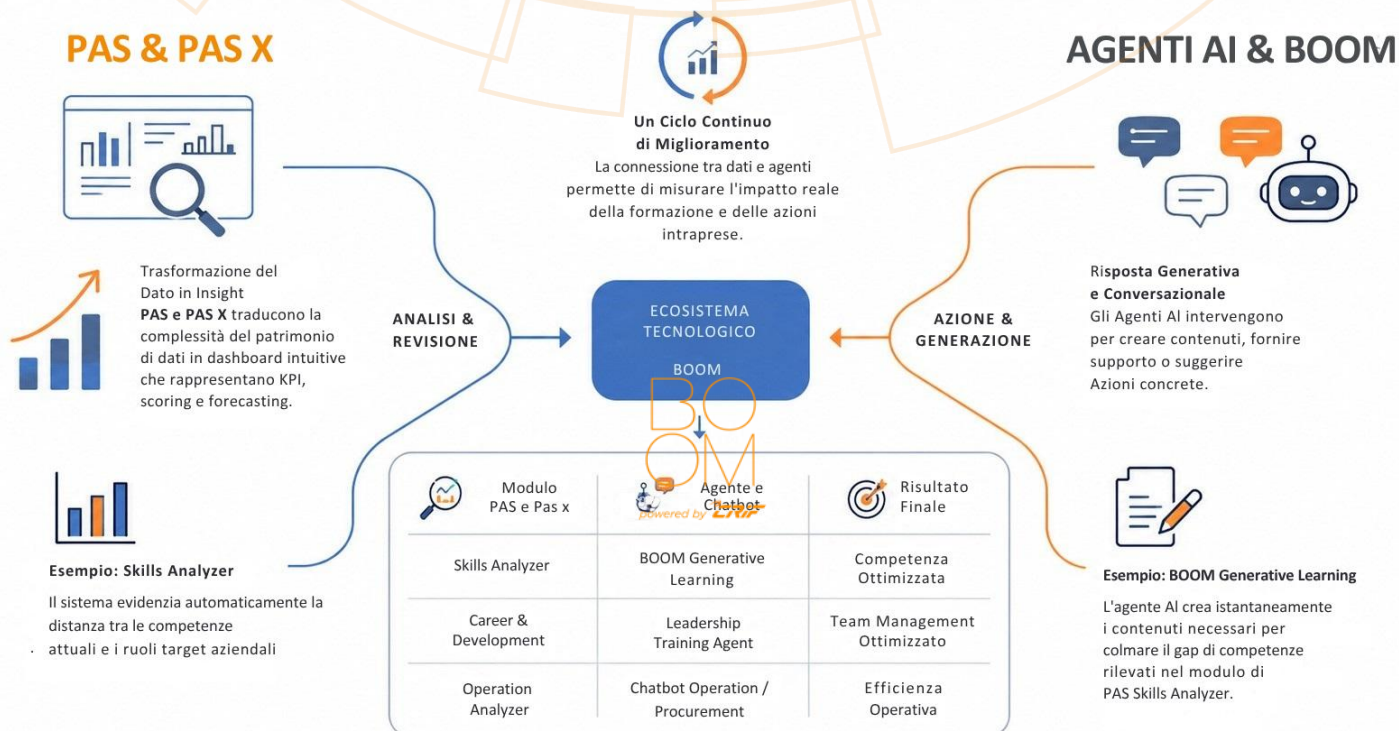
Aiuta a usare Copilot nel lavoro quotidiano, valorizzando casi reali ed esperienze interne



# PAS, PAS X, Agenti AI e Chatbot

## Il punto di incontro: quando dati e agenti si uniscono

Analytics, layer conversazionale e agenti dialogano tra loro: l'ecosistema tecnologico di BOOM consente di valorizzare la conoscenza aziendale e affiancare le persone nelle attività quotidiane, semplificando l'accesso alle informazioni e migliorando l'efficacia delle azioni.



## LAYER CONVERSAZIONALE

Abbatte le barriere tecniche, rendendo le informazioni accessibili tramite chat.

**BOOM**

**Best Of Open Mind**

Chiedici maggiori info scrivendo a [info@bo-om.it](mailto:info@bo-om.it)

O

contatta il tuo commerciale di riferimento

 [bo-om.it](https://bo-om.it)

**BOOM**  
powered by 